



## TESTIMONIO EDITORIAL LAURA ROBAYNA, DIRECTORA REGIÓN BIANCO.

### LA INCORPORACIÓN: UN ACTO DE GENEROSIDAD

Todos conocemos los valores de la compañía: HUMANIDAD, HUMILDAD y HONESTIDAD. A estos valores, yo le agregaría uno, que lo veo reflejado en cada una de las personas que me han inspirado a seguir en este camino, y es la GENEROSIDAD. Este valor, se encuentra presente en muchas acciones. Una de ellas es ofreciendo la OPORTUNIDAD *Just*

**EL MOMENTO ES AHORA!** Lo único que necesitás es **SER GENEROSO!!!**

El resto, ya está escrito!

### CÓMO HAGO PARA QUE MI MENSAJE LLEGUE A LA MAYOR CANTIDAD DE PERSONAS POSIBLES:

#### DESARROLLO LOS 5 MERCADOS:

Todos se tienen que enterar de tu proyecto. Comenzá con tu CÍRCULO DIRECTO (familiares, amigos, compañeros, conocidos). Luego focalizate en TU BARRIO, aún en cuarentena podés generar acciones innovadoras. A continuación, vas a hacer un listado de las ACTIVIDADES COTIDIANAS (gimnasio, colegio de los chicos, actividades extra escolares, conocidos del banco, etc). Finalmente vas a solicitarles a todos ellos, que te ofrezcan REFERIDOS. A todo esto, le sumamos las REDES, generando presencia en todos los lugares que hoy estén en boga...  
Seguís pensando que no conocés a nadie?

**LEY 555:** 5 contactos al día, 5 días en la semana, antes de las 5.

**LEY 4T:** Todo el Tiempo Tocando (Contactando) Terceros.

**EDBs:** Este es mi espacio favorito! En un solo lugar y al mismo tiempo, puedo vender, incorporar, fechar y capacitar a mi grupo!

### EL OBJETIVO DE GENERAR CONTACTOS ES LLEGAR A LA ENTREVISTA DE OPORTUNIDAD

La Guía de Entrevista de Oportunidad permite que con su mera lectura, cualquier consultor, incluso sin experiencia, pueda tener una incorporación exitosa.

#### Los FUNDAMENTALES de la ENTREVISTA:

CHARLA A SOLAS: Aquí es donde se practica la “escucha activa” y donde se descubre la necesidad de la persona, lo que la va a motivar a emprender el negocio y a lograr los objetivos que se plantee.

OFREZCO EL NEGOCIO en función de su NECESIDAD.

ADAPTO EL NEGOCIO de acuerdo a SU REALIDAD.

LE MUESTRO EL NEGOCIO en función de SU COMPROMISO con la ACTIVIDAD.

### LA LEY DE LA PROSPERIDAD ES LA GENEROSIDAD. SI QUIERES MÁS, DA MÁS”. BOB PROCTOR

Te deseo mucha prosperidad y muchas incorporaciones!!!!

A practicar la generosidad y a disfrutar de la abundancia!!!

Con mucho Cariño,  
Laura Robayna

