

## Preguntas y Respuestas

### *Maratón de Oportunidades y Plan 90 días de Incorporación*

Guía de consulta por programa y por nivel · Período 8, 9 y 10 · 2026

#### **Cómo usar esta guía**

Está organizada por programa y, dentro de cada uno, por nivel del Plan de Negocio. Empieza por “lo básico” y bajá hasta tu rol.

Los dos programas se potencian: una misma incorporación bien hecha suma en los dos a la vez, y activa premios del NOTI y de Primeros Pasos.

#### **Importante:**

1. La promo Maratón da el premio aspiracional (el viaje a Punta Cana, el sorteo del auto, 14 OhGift cards de \$1.000.000, 50 Kit de Productos).
2. El Plan 90 días da el método y los recursos (kits y materiales) para que se realicen acciones comerciales para lograr las incorporaciones.
3. Las promos del NOTI + el Programa Primeros Pasos hacen que la consultora nueva gane desde el primer día.

Los tres tiran para el mismo lado: más gente, activada con procesos y hábitos comerciales embebidos en cada consultor y líder.

<https://novedades-just.com.ar/BasesMARATON.pdf>

[https://apps.swissjust.com/da\\_blog/posts/1784028070\\_4\\_Miplan90dias2026Arg.html](https://apps.swissjust.com/da_blog/posts/1784028070_4_Miplan90dias2026Arg.html)

[https://novedades-just.com.ar/Programa\\_90\\_dias\\_Bases.pdf](https://novedades-just.com.ar/Programa_90_dias_Bases.pdf)

### **Programa 1 · Maratón de Oportunidades**

**Objetivo:** acelerar la incorporación con un sistema de chances acumulables. Cuanto más incorporás y nombrás líderes, más chances sumás para el gran sorteo del cierre. Es una carrera/maratón de tres períodos (P8 · P9 · P10): premia sumar gente y desarrollar liderazgo.

#### **Lo básico (para todos)**

##### **P. ¿Qué es exactamente una “chance”?**

R. Es un número que entra al sorteo final. Cuantas más chances acumulás, más probabilidades tenés de ganar los premios. Se ganan incorporando y nombrando líderes. Al finalizar la promoción el consultor y el líder que sume más chances gana el viaje a Punta Cana.

**P. ¿Qué es “Logro 1”?**

R. Es el primer objetivo de actividad que marca que una consultora. Todos los beneficios piden que la incorporación llegue a Logro 1.

**P. ¿Cuánto dura la Promo Maratón?**

R. Tres períodos seguidos: P8, P9 y P10. El sorteo de los grandes premios se realiza en P13, con todas las chances acumuladas durante la vigencia de la promoción.

**P. ¿Las chances se reinician cada período?**

R. Las chances por incorporación se calculan en cada Período y si se cumple la condición de 4 incorporaciones o más se triplican las chances del período en curso. Las chances por Nombramiento o Recalificación se suman al cierre del mantenimiento. Una vez finalizado el mantenimiento, se acumulan todas las chances obtenidas.

**P. ¿Cuáles son los premios que se sortean al finalizar la promoción?**

R. Se sorteará un automóvil 0 km (Peugeot 208), 14 Oh! Gift Cards de \$1.000.000 y 50 packs de Productos Just (Óleo 31 50 ml, Bálsamo 290 ml, Crema de Enebro 96 g y Eucasol 75 ml).

**P. ¿Hay otros los premios que pueden ganarse en esta promoción?**

R. Sí, quien sume mayor cantidad de chances a lo largo de la promoción, gana el viaje a Punta Cana (estadía y bono pasaje) bajo las mismas condiciones que el Programa Crecé, ganá y viajá. Será un premio para el consultor que sume mas chances en toda la promo y para el líder que reuna las mismas condiciones.

## **Consultor / a**

---

**P. ¿Cómo sumo chances por período?**

R. Incorporando con Logro 1: la 1ª incorporación vale 10 chances, la 2ª 50, la 3ª 100 y la 4ª 200.

**P. ¿Y si incorporo más de 4 por periodo?**

R. Si superás las 4 incorporaciones, triplicás todas las chances del período. Es el gran acelerador para quien va a fondo.

**P. Si yo me incorporé en P8, ¿gano chances?**

R. Sí, podrás sumar 2.000 chances por incorporarte en P8 con Logro 1.

**P. ¿Puedo ganar el viaje a Punta Cana?**

R. Sí. Lo gana el consultor con más chances acumuladas a lo largo de toda la promoción.

**P. ¿Tengo que vender un monto para participar?**

R. No. La Maratón no mira el monto de tu venta; mira a cuántas personas incorporarás con Logro 1.

## **Líder de Grupo**

---

**P. Además de incorporar, ¿Cómo sumo más chances?**

R. Por nombrar un nuevo Líder ganás 2.000 chances (las reciben nombrador y nombrado). Por recalificar un Líder, 1.000 chances (ambos).

**P. ¿Esas chances se suman a las de mis incorporaciones?**

R. Sí, todo se acumula: tus incorporaciones (10/50/100/200, y se triplican si superas las 4 incorporaciones) además de las chances por nombramientos y recalificaciones.

**P. ¿Gano algo extra, además de chances, por nombrar?**

R. Sí: un set de 20 muestras, un Bálsamo de 45ml, una Crema de Tomillo de 25g, un Gel Cremoso de Árnica de 25g y un mantel Just por nombrar o recalificar.

**P. ¿Yo también compito por Punta Cana?**

R. Sí. El líder con más chances acumuladas a lo largo de la promoción gana el viaje a Punta Cana (estadía y bono pasaje).

**P. ¿Conviene que reparta foco entre incorporar y nombrar?**

R. Nombrar paga mucho más (2.000 vs 10-200), pero requiere desarrollar gente lista para liderar. Lo ideal es incorporar para tener base y nombrar cuando alguien esté maduro para su nombramiento: las dos cosas suman.

## Líder Regional y Director/a

---

**P. ¿Qué otros premios obtengo en los próximos 3 períodos siendo Regional?**

R. Por nombrar o recalificar como Líder Regional, ganas un bono equivalente a U\$S 500.-

**P. ¿Pierdo los premios de los niveles de consultor o líder?**

R. No. El Líder Regional y Director/a siguen ganando todo lo que ganan como consultor y como líder; los premios de su nivel se suman.

**P. ¿El nombramiento o recalificación tienen que sostenerse en el tiempo?**

R. Para los premios de desarrollo de Regionales sí, hay condición de mantenimiento. El líder regional nombrado tiene que mantener el nivel 2 períodos consecutivos al nombramiento.

**P. ¿Cómo explico la Promo Maratón a mi equipo en una frase?**

R. “Cada persona que sumas y cada líder que desarrollas te da chances; al final sorteamos auto, gift cards, y packs de productos. Cuanto más equipo construis, más chances ganas.”

## Programa 2 · Plan 90 días de Incorporación

**Objetivo:** instalar el hábito de incorporación sostenida, con foco en que cada nuevo consultor llegue a Logro 1 y se quede. Entrega de kits, materiales para realizar eventos semanales y sorteos.

Si la Maratón premia el resultado, el Plan 90 días ordena el cómo para que la incorporación realmente suceda.

## Lo básico (para todos)

---

**P. ¿Qué es un EDB, un EDN y un EDBI?**

R. Son los tres eventos del ciclo semanal de incorporación. EDB (Encuentro de Bienestar que en este caso es colaborativo porque llevan asistentes diferentes consultores) es para presentar el negocio a invitadas; EDN (Encuentro de Negocio) es para los interesados; EDBI es el encuentro de bienestar para los recién incorporados, para dar sus Primeros Pasos

**P. ¿Qué son los Just Coins?**

R. Es la moneda interna de Just: puntos/crédito que se acumulan y se canjean. Varios premios del programa se pagan en Just Coins (JC).

**P. ¿Qué significa “recalificar”?**

R. Es volver a alcanzar los requisitos de un nivel que ya tenías, para mantenerlo vigente. Recalificar también suma beneficios.

**P. ¿Cuánto dura el Plan 90 días?**

R. Tres períodos: P8, P9 y P10 (de ahí los “90 días”). Corre en paralelo a la Promo Maratón.

**P. ¿En qué se diferencia Plan 90 días de de la Promo Maratón?**

R. La Promo Maratón te da el premio por el resultado (chances por incorporar). El Plan 90 días te da el método y los recursos (kits + materiales para eventos semanales) para lograr ese resultado y que la gente nueva se quede.

## Consultor / a

---

**P. ¿Cómo participo siendo consultor?**

R. Si sos un consultor incorporad que alcanza Logro 1 durante el programa, participás del sorteo de 50 packs de productos viajeros al finalizar el Programa 90 días.

**P. ¿Necesito hacer algo más que vender?**

R. Para este sorteo, llegar a Logro 1 en el plazo de los períodos 8, 9 y 10. Los materiales para los eventos y kits los sostienen tus líderes; vos te apoyás en ellos para arrancar fuerte.

**P. ¿Tengo que pagar algo para entrar al programa?**

R. No. Si te incorporaste y llegás a Logro 1 durante el programa, ya participás del sorteo de 50 packs de productos viajeros al finalizar el Programa 90 días.

**P. ¿Qué gano además del sorteo?**

R. El acompañamiento del programa (eventos y Primeros Pasos) te ayuda a activarte, y en paralelo sumás los beneficios del NOTI y de la Maratón por la misma actividad.

**P. ¿Qué pasa si llego a Logro 1 recién en P10?**

R. Debes cumplir los logros durante la vigencia del Programa Primeros Pasos. (El logro 1 debe ser alcanzado en su semana de ingreso más las 2 siguientes.)

## Líder de Grupo

---

**P. ¿Qué tengo que hacer cada semana?**

R. Hacer EDN (virtual o presencial) todas las semanas, registrarlo y efectuarlo, y participar de las acciones de tu Regional y Director/a

**P. ¿Qué gano por sostener los EDN?**

R. Productos, Just Coins y participación en sorteos. Y entrás al ranking: los 3 mejores grupos por Dirección con mínimo 4 EDN ganan set de 30 muestras + 3 productos.

**P. ¿Hay un premio grande al cierre?**

R. Sí: al cierre de los tres períodos, los 3 mejores grupos por Dirección ganan \$300.000 en Just Coins.

**P. ¿Cómo participo del sorteo de stands?**

R. Con 3 o más incorporaciones grupales con Logro 1 en cada Período, participás en el sorteo de 5 stands.

**P. ¿Por qué tengo que registrar los EDN si igual los hago?**

R. Porque el ranking y los premios se miden sobre lo registrado. Un EDN no registrado no suma para el premio, aunque lo hayas hecho. El registro es la prueba.

## **Regional y Director/a**

---

**P. ¿Tengo un bono en dólares?**

R. Sí. Regional o Director/a ganan un bono valor de U\$S 500 por nombrar o recalificar una nueva Regional que se mantenga 2 períodos consecutivos. Se pagan en P13.

**P. ¿Qué condición tiene el bono?**

R. Tener el nivel correspondiente al momento del nombramiento y al cierre del mantenimiento. Si no mantiene nivel, no cobra.

**P. ¿Qué tengo que sostener operativamente cada semana?**

R. El ritmo semanal del área: lunes EDB Colaborativo, miércoles EDN, viernes EDBI, y una acción de stand cada semana. (los días son mencionados de manera ilustrativa, lo que importa es implementar el ciclo). Sos responsable de que tu Región sostenga el ciclo completo.

**P. ¿Recibo kits para incorporar?**

R. Sí. El líder Regional recibe 5 Kits de Inicio Esencial sin costo y el Director/a recibe 10 Kits de Inicio Esencial sin costo. Para entregar al dar de alta a un nuevo Consultor que paga su Kit de inicio Esencial, luego ese consultor te devuelve el que recibe de Compañía. Administrás tu propio stock de Kits de Inicio.

**P. ¿Qué hago si me quedo sin kits?**

R. Tenés que administrar tu stock para que esto no suceda. El Kit de inicio Esencial que entregás se repone con el que el consultor nuevo recibe de Compañía y te lo entrega. Si tu nivel de incorporaciones es superior al ciclo de reposición que tenés con tus nuevas consultoras podés conversar con tu Director de Area para elevar la cantidad de Kits de Inicio.

## Cómo se potencian los programas entre sí

La idea central: una sola acción bien hecha —una incorporación con Logro 1— activa beneficios en varios programas a la vez. No hay que elegir uno: se ganan en simultáneo.

| Si hacés esto...                            | Maratón                                                                                                         | Plan 90 días                                                          | NOTI / Primeros Pasos                                                 |
|---------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------|
| <b>Una incorporación con Logro 1</b>        | Sumás chances (10/50/100/200) y podés triplicar chances cada Período con + de 4 incorporaciones                 | El nuevo consultor entra al sorteo de 50 kits de viajeros             | Productos de regalo del NOTI por incorporar                           |
| <b>El nuevo consultor inicia con su Kit</b> | Gana 2000 chances si se incorpora en P8.                                                                        | Usa los kits del programa para activarse                              | Primeros Pasos: Just Coins + Manual de regalo + 3 cursos certificados |
| <b>Nombrás un nuevo Líder</b>               | 2.000 chances + set / viajeros / mantel de demostración. La Nombrada también gana las mismas chances y premios. | Fortalece tu ranking de grupo en competencia por EDN en tu dirección. | Promo por incorporación Grupal del Noti.                              |
| <b>Sostenés EDN cada semana</b>             | Más incorporaciones = más chances                                                                               | Fortalece tu posición en el ranking final + \$300.000 JC al cierre    | Más activas = promos de líder del NOTI                                |